



IT-projektledare

Om Kaplan

Dagens konsumenter är medvetna om att de lämnar dataspår efter sig i allt de gör. I utbyte begär de att informationen används för att skapa relevanta och skräddarsydda kundupplevelser samt personlig kommunikation. Trenden är tydlig – företag som vill kunna mäta sig i konkurrensen måste tänka på konsumenterna på ett helt annat sätt än i dag. För att skapa kundupplevelser som är baserade på kunddata, så behövs lösningar som kombinerar analys, teknik och kommunikation. Kaplan leder utvecklingen i Norden, och letar nu efter ytterligare kompetens till sitt prisbelönta team.

Är du med? Kaplans helhetsåtagande är unikt i branschen. Vi tar ett strategiskt helhetsgrepp där vi skapar kommunikation som inspirerar och engagerar. Vi använder avancerade analysverktyg för att förstå hur kunder både beter sig och kommer att bete sig. Vi implementerar och driver vi tekniska lösningar och plattformar som gör att kunder blir hanterbara – oavsett vilka de är.

Vi befinner oss i en stark tillväxtfas. Med kontor i Stockholms innerstad och Köpenhamn och uppdrag för många av Nordens största och mest välkända företag ser vi bara början på vad vi kan åstadkomma. På vår kundlista märks Apoteket, Circle K, Åhléns, Com Hem och många fler.

Om rollen

I rollen som IT-projektledare kommer du att arbeta i tvärfunktionella kundteam som består av utvecklare, marknads- och affärsstrateger, kreatörer och analytiker. För det mesta arbetar vi från vårt kontor på Sturegatan på Östermalm, och ibland hos kund.

Du kommer att få leda projekt där vi arbetar med marknadens bästa verktyg, t ex Adobe Marketing Cloud och Salesforce för market automation, Tableau för visualisering och inRiver för PIM. Projekten kommer utveckla dig som projektledare men även ge dig djup insikt i våra kunders verksamheter. Alla våra projekt är unika och anpassas efter kundens förutsättningar och mål. Vi jobbar med "big data"; kunddatabaser som innehåller +2 M kunder, alla deras transaktioner och annan kunddata.

I rollen som IT-projektledare kommer du att driva allt från mindre förstudier och utvecklingsprojekt till att ansvara för nyinstallationer av avancerade system såsom Adobe Campaign. I din roll kommer du få hantera både interna projektresurser och resurser på kundens sida och du kommer även att bidra med din kompetens och erfarenhet i kommersiella frågeställningar.

Då vi är ett företag som leder utveckling inom vårt område och är under stark tillväxt är detta unika möjlighet att få utvecklas som projektledare och att få sätta din prägel både på vårt interna arbete samt i våra kundleveranser.



Krav – kompetens & erfarenhet

Vi tror att du idag har arbetet som IT-projektledare i minst 3 år och utöver det även har några års erfarenhet av antingen affärsutveckling, systemkonfiguration eller erfarenhet som system- eller lösningsarkitekt.

Som person är du lösningsorienterad, driven och strukturerad och med god organisatorisk förmåga. Vidare har du Högskoleutbildning inom relevant område.

Meriterande kunskaper och erfarenheter

Erfarenhet av CRM, e-handel, Adobe Marketing Cloud, Salesforce eller liknande är meriterande.

Ansökan

Maila cv + personligt brev till rekrytering@kaplan.se Tjänsten är tillsvidare, 100% start enligt överenskommelse. Eventuella frågor besvaras av Erik Haglund, head of technical operations, erik.haglund@kaplan.se, 0727-30 02 38 eller Mattias Ek, HR, mattias.ek@kaplan.se, 073-533 00 13.

Välkommen med din ansökan!

/Kaplan